

24.70 SOCIAL MEDIA MANAGER

DESCRIZIONE PROFILO

Il Social Media Manager è responsabile della pianificazione, della definizione, dell'implementazione e dell'esecuzione delle strategie aziendali di comunicazione effettuate attraverso i Social Network (es: Facebook, Instagram, Twitter, Linkedin, Whatsapp, Messenger, ecc...). Gestisce i budget di advertising per i Social Network, si occupa di monitorare le attività promozionali social, valutando il ROI (ritorno degli investimenti) dei diversi investimenti e monitorando i KPI (indicatori chiave delle prestazioni).

ELEMENTI DI CONTESTO

Ambito di riferimento

Opera all'interno di aziende di comunicazione e marketing e di aziende che come strategia di marketing utilizzano anche i canali digitali e dei social network.

Collocazione organizzativa

In funzione della dimensione organizzativa opera in qualità di responsabile all'interno di una specifica funzione aziendale (Direzione marketing/Comunicazione o riporta direttamente alla Direzione aziendale).

REFERENZIAZIONI

Livello EQF: 6

Classificazione Internazionale delle Professioni ISCO

2431 Specialisti della pubblicità e del marketing

Classificazione Nazionale delle Professioni ISTAT

2.5.1.5.3 - Specialisti nella commercializzazione nel settore delle tecnologie dell'informazione e della comunicazione

Classificazione Nazionale delle Attività economiche ATECO

70.21 Pubbliche relazioni e comunicazione

ADA.24.04.13 - Sviluppo della comunicazione e gestione di campagne promozionali

COMPETENZA

Implementare una relazione virtuale e digitale con l'utenza

Livello EQF: 6

Conoscenze

Elementi di marketing

Web marketing

Elementi di psicologia della comunicazione

Elementi di strategia della comunicazione

Piattaforme social

Sistemi di comunicazione istantanea

Tecniche di funzionamento ed utilizzo di blog e chat

Tecniche di ottimizzazione delle pagine web per i social media

Elementi di programmazione per il web

Abilità

Applicare tecniche di coinvolgimento dei clienti

Utilizzare tecniche di scrittura persuasiva

Utilizzare tecniche di negoziazione

Applicare tecniche di storytelling

Utilizzare strumenti per lavorare per obiettivi

Applicare tecniche per creare e gestire interazioni attraverso i Social

Utilizzare le preferenze degli utenti

Applicare tecniche di social media planning

Utilizzare i principali social media

Utilizzare software di comunicazione istantanea



COMPETENZA

Organizzare campagne di marketing e vendita attraverso i social

Livello EQF: 5

Conoscenze

Elementi di marketing

Web marketing

Elementi di strategia della comunicazione

Mercato pubblicitario

Marketing virale

Controllo dei costi e budgeting

Gestione del cash flow

Strumenti di Advertising dei Social Network (Facebook,

Twitter, Linkedin, Instagram,)

Normativa dell'autodisciplina pubblicitaria

Normativa relativa al copyright

Tecniche di Social Selling

Tecniche di ottimizzazione delle pagine web per i social media

Abilità

Applicare tecniche di analisi dei costi

Applicare tecniche di pianificazione delle attività

Applicare tecniche di coinvolgimento dei clienti

Utilizzare le preferenze degli utenti

Utilizzare i principali social media

Applicare tecniche per pianificare e gestire blog e chat

Applicare tecniche di social media planning

Applicare tecniche di comunicazione

Applicare tecniche di misurazione delle vanity metrics (like, share, comment)

Applicare tecniche di valutazione delle vanity metrics (like, share, comment) attraverso gli insight dei Social

Leggere e interpretare gli insight

Applicare tecniche di lavoro di gruppo

Applicare tecniche di benchmarking

Applicare tecniche di analisi della concorrenza

Utilizzare software per i fogli elettronici

COMPETENZA

Organizzare campagne di Brand e comunicazione attraverso i social

Livello EQF: 5

Conoscenze

Elementi di marketing

Web marketing

Elementi di strategia della comunicazione

Mercato pubblicitario

Marketing virale

Normativa sull'autodisciplina pubblicitaria

Normativa relativa al copyright

Controllo dei costi e budgeting

Gestione del cash flow

Strumenti di Advertising dei Social Network

Strumenti di Community Management

Tecniche di gestione della reputazione aziendale

Elementi di influencer marketing

Tecniche di ottimizzazione delle pagine web per i social media

Tecniche di funzionamento ed utilizzo di blog e chat

Abilità

Utilizzare tecniche di pianificazione economica e controllo dei costi

Applicare tecniche di misurazione delle vanity metrics (like, share, comment)

Applicare tecniche di valutazione delle vanity metrics

attraverso gli insight dei Social

Applicare tecniche di comunicazione

Applicare strategie di comunicazione Applicare tecniche di benchmarking

Applicare tecniche di analisi della concorrenza

Utilizzare software per i fogli elettronici

Applicare tecniche per gestire situazioni di crisis management applicate al web

Applicare tecniche di social media planning

Applicare tecniche di ottimizzazione delle pagine web

Utilizzare le preferenze degli utenti

Presidiare e gestire la reputazione aziendale